



Axe formation :

ALOER - SCM – Fondamentaux –

Désignation :

Prévisions

Comprendre et analyser les prévisions

OBJECTIFS

Du besoin de prévoir à l'analyse des prévisions, comprendre les impacts des prévisions sur le pilotage de la Supply Chain.

PUBLIC CONCERNE et PREREQUIS

Supply Chain Managers, responsables commerciaux, planification qui veulent mettre en œuvre et comprendre, les prévisions commerciales et leurs impacts sur le pilotage de la Supply Chain en industrie ou dans la distribution.
Prérequis : Ancienneté dans la fonction de 1 an minimum.

DEMARCHE PEDAGOGIQUE

La formation alterne :
• Une approche théorique
• Des exemples de cas

Cette formation permet aux participants de comprendre le processus prévisionnel et d'en mesurer les impacts, les difficultés, les écueils et les gains potentiels pour l'entreprise.

Support de formation remis aux participants

Formation Conventionnée

CONDITIONS et INTERVENANT

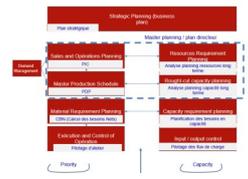
Durée : 2 jours de formation
Format : INTRA entreprise, 2800 € HT, 4 personnes maxi
INTER entreprises : 1400 € HT / participant

Contact : **Christine INGLESSI** +33 4 78 77 36 91
c.inglessi@aloer.fr

Intervenant : **Consultant expert en prévisions**

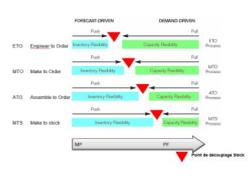
DEROULEMENT

Introduction aux prévisions commerciales
Pourquoi prévoir ?
Quelques idées
Place et rôle des prévisions



Différents modèles de prévisions
Prévisions subjectives et objectives

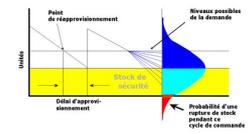
Un outil pour étudier et suivre les prévisions
Construire son processus prévisionnel
Mettre en place la saisie, l'analyse et la validation des prévisions
Suivre le prévu et le réalisé



Anticiper en production
Opposition entre ventes et demande
Cycle de vie produit et prévisions
Prévisions et MRP
Quels flux pour mes produits ?

Méthode de gestion de la demande
Comment gérer la demande ?
Eclatement de la prévision
Court terme, long terme
Consommation de la prévision par les commandes
Pragmatisme entre besoin et réponse
L'erreur de la prévision
Suivi et indicateurs types
Valorisation des sources d'information supplémentaires
Cycle d'amélioration de la prévision
Règles à mettre en œuvre
Les règles classiques de pilotage de la prévision

Interactions des facteurs
Fiabilité de la prévision et taux de service
Erreur de prévision et stock de sécurité
Stock de sécurité et taux de service



Panorama des outils SI
ERP et outils spécialisés